

Négociant en véhicules d'occasion (H/F/X)

Mobilité - Mécanique

Vente - Marketing

Chef d'entreprise

- Durée
2 ans
- Tranche d'âge
18 à 25 ans
25 ans et +
- Finalité
Diplôme
- Pratique en entreprise / Alternance
Oui
- Métier en pénurie / Fonction critique
Oui

Voitures d'occasion alignées sur le parking d'une concession

Les voitures et vous cela a toujours été une grande histoire d'amour ? Vous connaissez presque tous les modèles et leurs particularités ? Vous avez du bagout et maîtrisez l'art de la négociation ? Alors pourquoi ne pas devenir Négociant en véhicules d'occasion !

Le Négociant et la Négociante en véhicules d'occasion **achètent et revendent des véhicules d'occasion** pour leur propre compte, ou comme intermédiaire pour un tiers.

Pour ce travail, vous développez de bonnes connaissances en mécanique et en électricité dans le but d'**analyser l'état général d'une voiture ou d'un véhicule** :

- Vous cherchez les véhicules à acheter
- Vous évaluez l'état général du véhicule
- Vous estimez si le véhicule vaut le coup d'être acheté
- Vous évaluez les réparations à effectuer en vue de la revente

Une fois la voiture en état, vous procédez à la revente en respectant toutes les règles commerciales en vigueur.

Voilà donc une occasion à ne pas manquer... trêve de négociations, foncez dans l'un des Centres IFAPME qui propose cette formation afin de vous y inscrire !

La pratique en entreprise est obligatoire dans cette formation :

- de préférence via le modèle de [formation en alternance](#) : ± 8h de cours en horaire décalé et ± 30h de pratique en entreprise par semaine ; rémunérées.
- sinon via un ou des **stages de pratique professionnelle** : pour un total de 500h réparties sur les années de formation ; non-rémunérées.

Ces heures de stages sont réparties comme suit :

- 250 heures en 1ère année
- 250 heures en 2ème année

Cette formation mène à un métier répertorié comme « Métier en pénurie » : la demande de main d'œuvre est supérieure au nombre de candidats, vous aurez donc de nombreuses possibilités d'emploi à la suite de votre formation.

Les demandeurs d'emploi peuvent notamment profiter

- d'une [prime Incitant+](#) en fin de formation pour adultes,
- ainsi que d'un [assouplissement de certaines obligations](#) liées au statut de demandeur d'emploi/chômeur.

- Débouché(s) métier(s)

Employé / Employée dans un garage, une concession

Gérant / Gérante de sa concession de véhicules d'occasion

- Débouché(s) future(s) formation(s)

[Conseiller commercial en automobile](#)

- Point(s) fort(s)
Métier en pénurie (nombreux emplois + prime et assouplissement pour demandeurs d'emploi)
Contact client
Travail en autonomie ou en équipe
Travail au bureau et sur le terrain
- Finalité
Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française
Certificat de connaissances de base en gestion

- Aptitudes

Le négociant en véhicules d'occasion doit être très polyvalent dans ses activités. Il doit rester continuellement au courant des nouveautés technologiques des véhicules, mais aussi des tendances du marché. Il doit avoir de très bonne capacité de communication et de négociation, un contact facile avec la clientèle, être rigoureux dans son travail et capable de travailler de manière autonome.

- Programme

1ère année :

- G18/5 Organisation d'un point de vente (16h)
- G18/5 Gestion du processus de vente (44h)
- G18/5 Technicité automobile (1) (56h)
- G18/5 Optimiser sa présence sur le net (18h)
- G18/5 Visites extérieures (16h)

2ème année :

- G18/6 Gestion d'une entreprise du secteur de la mobilité (40h)
- G18/6 Achat de véhicules d'occasion (32h)
- G18/6 Technicité automobile (2) (40h)

- Conditions d'admission à une formation pour adultes

- Ne plus être soumis à [l'obligation scolaire](#) ;
- Satisfaire à l'une de ces 3 exigences :
 - Soit être titulaire du **certificat d'apprentissage IFAPME** ou avoir terminé avec fruit les cours généraux et professionnels de fin d'apprentissage et réussir l'examen pratique au plus tard en fin de la seconde année de formation ;
 - Soit avoir suivi avec fruit le **2ème degré de l'enseignement secondaire général, technique ou artistique**, ou le 3ème degré de l'enseignement secondaire professionnel et dans ce cas avoir obtenu le certificat de qualification ;
 - Soit avoir satisfait à un **examen d'entrée**.
- S'inscrire aux cours de formation dans la profession faisant l'objet de la convention de stage dans les 6 semaines à dater du premier cours et au plus tard le 31 octobre.

Il peut exister des conditions particulières pour quelques formations. Soyez attentif aux mentions indiquées dans la fiche formation que vous consulterez.

- S'inscrire à une formation pour adultes

Délais et informations

- Les inscriptions sont **ouvertes jusque fin octobre**. En cas d'année préparatoire, les inscriptions sont **possibles jusqu'au 15 novembre**. Il est possible de s'inscrire à [certaines formations](#) pendant le mois de **janvier**.
- **Des droits d'inscription sont requis**. Le montant varie d'une formation à l'autre mais est compris généralement entre 220 et 350€ ou plus.
- Prenez contact avec le [Centre IFAPME](#) qui organise la formation.

S'inscrire

Pour l'inscription proprement dite, munissez-vous des documents suivants :

- votre **carte d'identité** ;
- une **copie du dernier diplôme** (ou bulletin) obtenu ;
- si vous êtes demandeur d'emploi et vous vous inscrivez à une [formation à un "métier en pénurie"](#), une **attestation d'inscription au FOREM** pour profiter d'un possible incitant financier.

Après cette inscription, **si l'Alternance est possible pour cette formation**, vous pouvez trouver une entreprise avec laquelle signer une convention de stage.

Pour signer votre convention ou en cas de difficultés, contactez un Service de l'IFAPME près de chez vous. Pour ce rendez-vous, munissez-vous des documents suivants :

- votre carte d'identité
- la preuve de votre inscription à la formation.

- **Remboursement Minerval**

Dans le cadre du Plan de reconstruction de la Wallonie, l'IFAPME et le Gouvernement wallon, mettent en place des mesures concrètes pour booster l'envie et l'intérêt de celles et ceux qui envisagent de se former dans le secteur de la construction élargi.

Pour ce métier, un **remboursement du minerval** est prévu si l'apprenant et l'apprenante remplissent les conditions d'octroi. Pour plus d'information, consultez [la liste des formations concernées](#)

Conditions d'octroi :

- L'auditeur doit être considéré comme "régulier" au moment de l'agrément : au moins 50 % de présences au cours entre la date de sa première présence et la date du comptage.
- L'auditeur doit avoir presté au moins 30 jours sous convention de stage rémunérée entre le 1er septembre et le 15 décembre 2023.
- L'auditeur doit être inscrit dans l'une des [formations adultes suivantes](#).

Logo du Centre IFAPME Liège-Huy-Verviers

Liège - Château Massart

Rue du Château Massart, 70
4000 Liège

[04 229 84 00](tel:042298400)

Accueil :

Du lundi au jeudi : de 9h à 20h

Le vendredi : de 9h à 12h et par téléphone de 13h30 à 17h

Le samedi : de 9h à 12h

fce.liege@centrefapme.be

/

lhv@centrefapme.be

Type d'inscription

Au Centre/lieu de formation

Dispenses partielles

Consultez votre centre pour en savoir plus.

Bon à savoir

Inscription possible jusqu'au 30 octobre de l'année académique concernée.